

② 協会を窓口とした案件獲得・会員同士の案件紹介

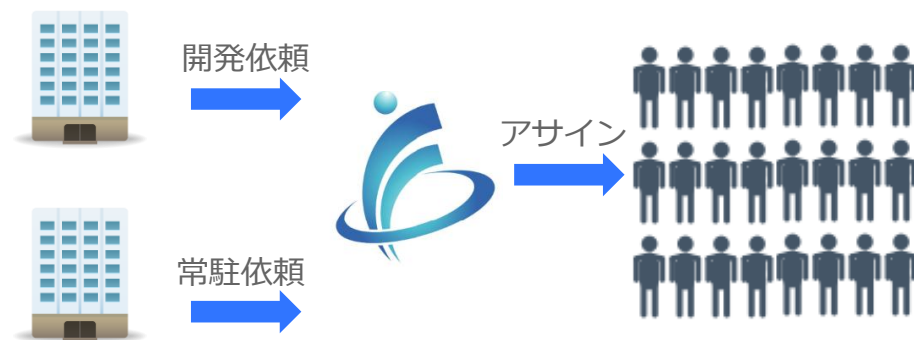
フリーランスにとって仕事の獲得は極めて重要な課題であり、頭を悩ます問題です。当協会では協会を窓口として案件の受付を行い、協会員に対して無償で案件の紹介を行います。また多忙で仕事を受けきれないフリーランスの方の案件を、時間に余裕のあるフリーランスの方に紹介するなど、相互扶助の仕組みにより、協会員にとって利便性の高いコミュニティの形成を目指します。

会員同士の案件紹介



- 案件が獲得できる
- クライアントに断らなくても良い
- 自分だけでは対応できない案件も受注できる
- クライアントは別のエンジニアを探す手間が省ける

協会を窓口とした案件獲得



- 営業しなくても案件が獲得できる
- 地方でも都市単価の案件を獲得できる
- 営業代行を通さない分の採算性が高い
- クライアントは個別にエンジニアを探す手間が省け、システム会社を通すよりも安い